

Stellenbeschreibung

Stellenbezeichnung: Technischer Vertrieb & Marketing / Back Office Vertrieb (m/w/d)

Branche: Windkraft, Maschinenbau, Wälzlager, Sensorsysteme

Suche: zum nächstmöglichen Zeitpunkt, 35 Wochenstunden

Ziele der Stelle

- Vertrieb und Marketing von technischen Produkten im Bereich der Windkraft
- Selbständige Bearbeitung von Vertriebsaufgaben und Unterstützung des Außendienstes
- Unterstützung der Geschäftsleitung

Aufgaben

- Erstellen von Kalkulationen und (technischen) Angeboten
- Allgemeine Vertriebsaufgaben sowie Auftragsabwicklung
- Marktanalysen und –Recherchen
- Kundenkorrespondenz, Vorbereitung und Aufbereitung von Kundenbesuchen
- Unterstützung des Außendienstes im Back Office
- Unterstützung der Geschäftsleitung
- Erstellen, Gestalten und Aktualisieren von Vertriebsmedien
- Erstellen und Pflegen von Präsentationen sowie deren englische Übersetzung
- Pflege der Online Präsenz durch redaktionelle Beiträge (Homepage, Social Media)
- Organisation von Veranstaltungen und Messen
- Korrespondenz mit Medien und Presse
- Begleitung, Durchführung und Unterstützung von Projekten
- Mitgestaltung und Pflege des CRM/ERP Systems
- Eventuelle administrative Tätigkeiten in Vertretung

Anforderungen

- abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau oder vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung in vergleichbarer Position wünschenswert
- Gute MS-Office Kenntnisse
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit
- Offene, freundliche Ausstrahlung und sicheres Auftreten
- Selbständiges Arbeiten und verantwortungsvolles Handeln
- Bereitschaft zu gelegentlichen Dienstreisen

Wer wir sind und was wir bieten:

Die eolotec GmbH ist ein junges und dennoch etabliertes Unternehmen im Bereich der Erneuerbaren Energien mit Sitz in Nürnberg. Unser Fokus liegt auf Wälzlagern in Windkraftanlagen. In diesem Sektor bieten wir neben Entwicklungs- und Consultingleistungen, eigene Produkte im Bereich der Lagerlösungen für Windkraftanlagen sowie deren Überwachung mit Sensorsystemen an.

- Tätigkeit in einem technisch spannenden und abwechslungsreichen Umfeld in einer nachhaltigen, zukunftsweisenden Branche
- Offene Arbeitsatmosphäre mit flachen Hierarchien
- Kurze Kommunikations- und Entscheidungswege
- Hohe Eigeninitiative
- 30 Tage Jahresurlaub
- Flexible Arbeitszeiten durch unterschiedliche Arbeitszeitmodelle (30-40 Wochenstunden) sowie Gleitzeit
- Home Office Möglichkeit
- Unterstützung durch unseren Werkstudenten im Aufgabenbereich Vertrieb & Marketing

Du möchtest die Zukunft der eolotec GmbH mitgestalten?

Wir freuen uns, wenn Dir diese Beschreibung zusagt und sind gespannt auf Deine Bewerbung!

Bewerbungen bitte per Email an: info@eolotec.com

Kontaktdaten

Eolotec GmbH
Fürther Strasse 176
90429 Nürnberg

Tel.: 0911-23 95 170
Fr. Sengül Uluca

info@eolotec.com
www.eolotec.com